

〈緊急案内〉 弊社の「儲けのタネ」をあなたにお譲りします！

まだ反応のないDMにムダ金を使いますか？

それとも全国312社のアソシエイツが
その効果を実証して
累計16,127件の販売実績を誇る
「ドカン！」と売上を伸ばすDMパッケージ
をリスクゼロで試してみますか？

(※) 累計販売実績は2011年4月末現在

何はともあれ、実際にDMを送ってみてください！
成果が出なければ「無条件」で返金します…

アフラック・アソシエイツのあなたへ：

こんにちは、株式会社おまかせホットラインの田中正博です。
(プロフィールはコチラ)

あなたもお忙しいでしょうから単刀直入に申し上げます。
5分だけお時間をください。

お許しいただけたなら…
これから僕は、あなたのアフラック・アソシエイツとしてのキャリアの中で、
最大の「お買い得品」をご案内させていただくつもりです。つまり、

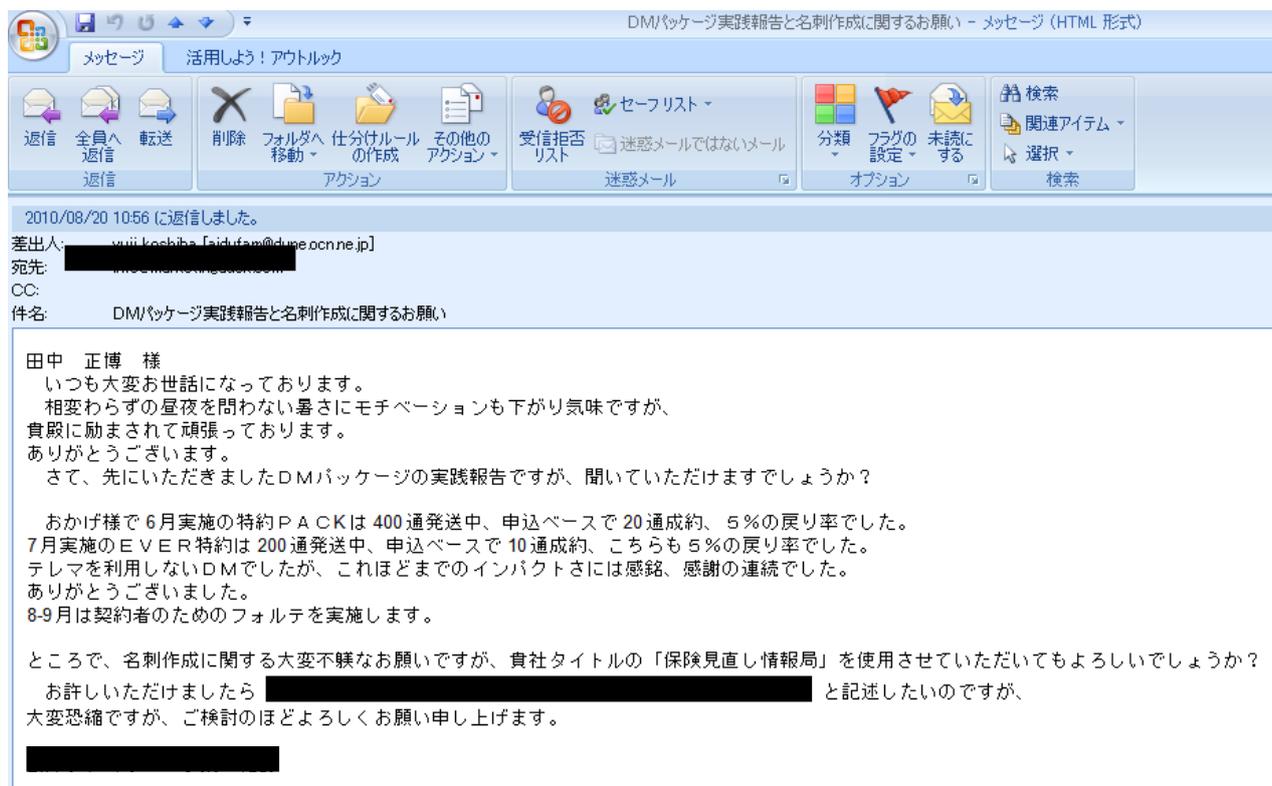


弊社が実際に今も使用し続け、驚異的な成約率を叩き出しているDMパッケージを、そっくりそのまま、あなたに差し上げようというのです。

これほどのインパクトに感銘・感謝の連続でした。
テレマなしでも5%の戻り率！

論より証拠ですよ！

まずはコチラをご覧ください。これは、つい先日、DMパッケージをご購入いただいたアソシエイツ様が実践報告をしてくださいました。DMパッケージ発売以来、このような実践報告が全国から続々と寄せられています。



おかげ様で6月実施の特約PACKは400通発送中、申込ベースで20通成約、5%の戻り率でした。7月実施のEVER特約は200通発送中、申込ベースで10通成約、こちらも5%の戻り率でした。テレマを利用しないDMでしたが、これほどまでのインパクトさには感銘、感謝の連続でした。ありがとうございました。8-9月は契約者のフォルテを実施します。

これまで弊社は、全国のアソシエイツ様と提携して、テレマーケティングとDMを駆使した独自の販売手法で数々の成果を残してまいりました。おかげさまで創業から6年半経った今、全国312社のアソシエイツの皆様にも、弊社のテレマーケティングとDMによる営業支援サービス【共同募集】をご利用いただいております。

弊社の販売ノウハウはいたってシンプルです。まずテレマーケティングでDM発送許可をもらう。次にDMパッケージで成約させる。これだけです。しかし、このシンプルな仕組みで驚異的な成約率を叩き出しています。それもこれも、今からあなたにご紹介するDMパッケージのおかげなのです。

さて、ここからが本題です！

本題というのは他にもない、弊社で実際に使用しているDMパッケージを、ぜひあなたにもお試しいただきたいのです。しかも、リスクゼロで。詳しくお話させてください…

DMを送れば必ず「ドカン！」と売上が伸びる！

弊社には、いわゆる外回りの営業マンは一人もおりません。いるのは事務社員とパート社員だけ。セールスは

DM一本です。DMだけで確実に、しかも大量に見込客を成約させることができる。だからこそ、僕の会社は、創業したばかりでも、ド素人のパート社員だけでも、飛躍的な業績を叩き出すことができました。

DMパッケージは、僕のノウハウと知識の結晶です。

創業してからずっと、僕はひたすらコピーライティングのスキルを磨いてきました。数百冊にも及ぶ専門書を読み漁り、膨大な資料と格闘しながら、「どうすれば文章だけでお客様に行動してもらえるのか？」を徹底的に研究してきました。実践で経験も積んできました。そうした試行錯誤と途方もない時間と労力、それに資金を投下した末、ようやく完成したのがこのDMパッケージなのです。

僕はDMパッケージを使って、これまでの過去6年半の間に16,127件もの契約を獲得してきました。「充実PACK」という商品に限っては、全国1万8千店あるアソシエイツの中でダントツ1位の販売実績でしょう。最近では、「生きるためのがん保険Daysプラス」のほか、「新EVER特約シリーズ」の販売にも力を入れていて、毎月数百件の契約を獲得しています。

だから保証します。そして、約束します！

とにかく、僕のDMパッケージを送りさえすれば、必ず「ドカン！」と売上が伸びることを・・・

とはいえ、「アンタの約束なんて何の保証にもならないよ！」と言われてしまえば、身も蓋もありません。そこで僕の保証とは別に、あなたご自身で判断いただくために、きわめて「非常識な保証」を用意しております。

これほど安全で確実な投資があるのでしょうか？

「非常識な保証」とはこういうことです。僕はDMパッケージをあなたにお送りしてから90日間、購入代金には一切手をつけません。約束します。その間に、あなたはお客様にDMを送ってください。そのうえで、DMパッケージを送った結果が今回の投資に見合うかどうかを吟味してください。

だから、とにかく試してください！

そして、あなたのその目で確かめてください。万が一、いや、億が一にでも、満足のいく成果が得られなかった場合は、いつでも返金に応じます。90日以内であれば、いつでも、無条件で、です。面倒もなし、恨みっこなしです。ご連絡は電話、FAX、メール、いずれでもかまいません。

いうなれば、これは、僕からあなたに差し上げる「小切手」です。後はあなたが換金するかどうか。「小切手」はあなたの目の前にあります。今か今かとあなたに換金してもらえるのを待っています。あなたはDMパッケージを試してみるだけ。その結果、あなたはご自身のキャリアの中で、もっとも賢い「買い物」をしたとハッキリと確信するはずですよ。

とりあえず試してみて、成果に満足がいくようであれば、その後何度も繰り返し使うことで、あなたの投資効果は何十倍、何百倍にも跳ね上がるでしょう。その反対に、万が一、成果に満足いただけなくても、購入代金は戻って来ますから、どちらに転んでもあなたにとってのデメリットはないわけです。

いまだかつてこれほど安全で確実な投資があったでしょうか？

弊社の「儲けのタネ」、全国 312 社のアソシエイツが その効果を実証している累計 16,127 件の 販売実績を誇る DM パッケージ

それでは、DMパッケージの詳細をお話します。

反応の取れるDMはすべてひとつのパッケージで考えられています。パッケージとは、実際のセールスを再現するものに他なりません。DMに優秀なセールスマンと同じ役割を持たせるわけです。

今回はこのDMパッケージをCD-Rに収録してお届けします。

ドカン！と売上を伸ばす DM パッケージ <Version.2.0>

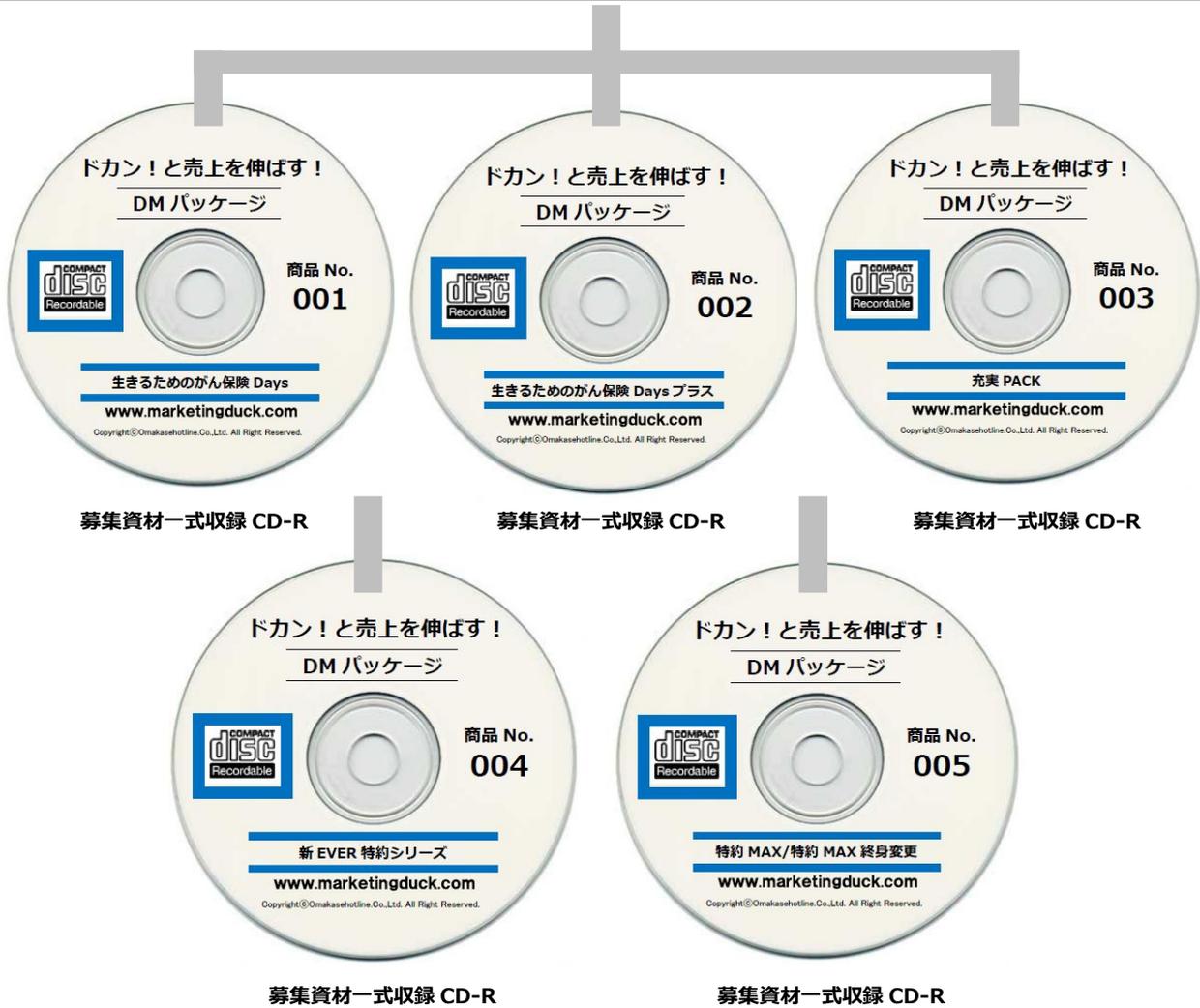
DMパッケージの商品ラインナップは全部で5種類あります。もちろん、すべては引受保険会社のアフラックにて募集文書登録を済ませてありますので、すぐにもご利用いただけます。

5つの商品を CD-R に収録！



<DM パッケージ実物>

	商品名称	案内対象
1	「生きるためのがん保険Days」(ベースプラン)	「がん保険」未契約者
2	「生きるためのがん保険Daysプラス」(Aコース)	「新がん/Sがん(Ⅱ型)/21がん保険」既契約者
3	「充実PACK」(パワーアッププランⅢ)	「Sがん保険」既契約者
4	「新EVER特約シリーズ」(特約5種類)	「旧EVERシリーズ」既契約者
5	「特約MAX」「特約MAX終身変更」	「新がん保険/Sがん保険」既契約者



商品 001 : 「生きるためのがん保険 Days」(ベースプラン)

「がん保険」って本当に必要なのかしら?
そうお考えのあなたへ!

なぜ、「がん」だけを保障する「がん保険」が必要なのか?
その答えがこの手紙の中にあります…

こんにちは!
アフラック募集代理店、株式会社おまかせソフトラインです。
もしかすると、あなたは…

「もう保険にはいりたくない。それでも「がん保険」って必要なのかしら?」

と疑問に感じると1人かもしれません。

ですが、そんなあなたも「あなたが一番知りたい質問は何ですか?」と聞かれたら、まづ最初に聞かなくてはならないのが「がん」ではないでしょうか。

いまの、あなた1人は「がん」にもまともな知識がなくて、
「がん」は人にとってはあります。2007年4月、「がん対策基本法」が国会で成立し、日本人の死因でもっとも多い「がん」は私たちの生命と健康を脅かす存在になっています。
※1 厚生労働省がん対策推進本部「がん対策基本法」(http://www.mhlw.go.jp/stf/shingi2/shingi2_00001.html)

たしかに「がん」は怖い病気です。
けれども、「がん治療」はめざましい進歩を遂げ、早期発見・早期治療で治る特効薬になりました。今では、「がん」は「不治の病」から「治す病気」へと変わってきたのです。

いまや「がん」は治る病気になりました。とはいっても、「がん」を闘い、克服して生活していくには「最高の治療の選択」が必要なのは、あなたもご存知のことではないでしょうか。

「だからみんなと違っての他に、保険に加入している人だけがNO、それなのに、なぜ「がん保険」?」の疑問が?

ひょっとすると、あなたの疑問は解決してないかもしれませんが、
「であれば、もう少しだけお付き合いください!」

Copyright © 2011 Omakasehotline Co., Ltd. All Right Reserved. (続きをお読みください!)

<募集文書 A4 判 1/6 ページ>

では、今の「がん治療」の実際は自費治療とはどのようなものでしょうか?

自由診療の「がん治療」の保障です。
入院治療よりも通院治療が主流になる。今の「がん治療」の現状を踏まえて…

1. 入退院を繰り返す通院治療にもしっかり備わって
2. 通院治療がはかばかである
3. 高額化しもある通院治療もカバーできる

こんな「通院」の保障を備えた「がん保険」であれば安心ですね。

もうお分かりでしょう!
それが、あなたに今すぐご紹介したいアフラックの一番新しい「がん保険」。「生きるためのがん保険 Days」(ベースプラン)です!

!! 新登場!!
生きるためのがん保険 Days

詳しくご説明しましょう。「生きるためのがん保険 Days」(ベースプラン)は「がん保険」の実際に合わせて保障内容で、あなたを「がん」の不安から守ります!

まず保障に適合するための「基本保障」です。
基本保障には「通院給付金」「入院給付金」「通院給付金」の3つがあります。

※ 生きるためのがん保険 Days (ベースプラン) (加入時特約10,000円/保険料1,000円/年)

【特約に適合するための基本保障】

■ 通院給付金
入院でがん治療を受けたとき、一時金として100万円が支払われます。
ただし、上記前年給付金は10万円になります。

⇒ がんと診断されたら一時金が支払われます!

Copyright © 2011 Omakasehotline Co., Ltd. All Right Reserved. (続きをご覧ください!)

<募集文書 A4 判 3/6 ページ>

ここまでお読みいただき、あなたは質問の答えを知ることができたでしょうか?

「もう保険にはいりたくない。それでも、「がん保険」って必要なのかしら?」

もしもその答えが「やっぱり必要だ」とあれば、今すぐおまかせソフトラインの「生きるためのがん保険 Days」(ベースプラン)を、ぜひこの機会にあなたもお申し込みください!

最後まで読んでくださって、本当にありがとうございます。
あなたご家族のお幸せをこころよりお祈りいたします。

アフラック募集代理店 株式会社おまかせソフトライン

【注意】
さらに詳しい保障内容やあなたの保障料につきましては、パンフレットを御覧いただきましたので、そちらをご覧ください。なお、以上がご契約の申込書に添付された資料となります。契約は、保障料の変わらぬ場合もご適用です。あらかじめご了承ください。

① お申し込みはカンタンです!
無料の「申込書」「意向確認書」に必要事項をご記入・捺印のうえ、
送料無料で返信封筒ですべてお近くのポストにご投函下さい!

申込書ご提出締切日 ① 月 ② 日迄

※ 商品やお申し込みについてのお問い合わせは下記まで
フリーダイヤル 0120-937-663
受付時間: 9:00~17:00 (日・祝日) ※ 17:00以降は録音メッセージにて対応しております。
【お問い合わせ先】おまかせソフトライン
〒236-0242 東京都世田谷区北沢1-15-15 6F 604号室 TEL: 03-3201-6663

【お見積り依頼】アフラック募集代理店
〒105-8555 東京都港区新橋1-10-1 新橋ビル4F TEL: 03-6563-0100

※ がん保険の保障内容や「がん」に関する最新情報は「がん」に関する最新情報に必ずご確認ください。
「がん」に関する最新情報は「がん」に関する最新情報に必ずご確認ください。お申し込みの際は必ず最新の資料をお読みください。必ずお読みください。

Copyright © 2011 Omakasehotline Co., Ltd. All Right Reserved. (おりがとうございました)

<募集文書 A4 判 6/6 ページ>

「がん」は通院治療で治す時代に。

医療の進歩で通院治療は増加傾向にあります。そこで大切なのが「通院保障」です！

がんの主な治療法として、手術・放射線・抗がん剤(ホルモン療法)の三大治療があります。三大治療のうち、いずれも患者数で行き先や手術費が非常に高く、抗がん剤治療を行う場合も合わせて行われる場合があります。

(三大治療)

- 手術治療: 「がん」を手術で取り除く治療法
- 放射線治療: 放射線を照射してがん細胞を壊す治療法
- 抗がん剤治療: 抗がん剤(ホルモン療法)を使用してがん細胞を壊す治療法

これら治療は「がん」を「治す」だけでなく、医療の進歩に伴って対象年齢で行っている治療も「通院」で行うケースが増えています。場合によっては、放射線治療や抗がん剤治療が「入院せずに」通院だけで治療することもあります。その結果、ひと昔前と比べて「がん治療」における入院患者数は半分以下に減り、いまでは「がん」は通院治療で治す時代になっています。

「がん」は通院治療で治す時代に！

医療の進歩により、がんの治療方法が多様化したことで、通院治療は増加傾向にあります。そこで大切なのが「がん治療」の充実に合わせて「通院保障」になります。

では、アフラックの「生きるためのがん保険 Days」の通院保障はどこにポイントがあるのか？

アフラックの生きるためのがん保険Daysの通院保障のポイントは3つあります。(9/25掲載をご覧ください！)

<補助チラシ A4 判オモテ>

ポイント1: 入院前の三大治療による通院もしっかり保障！

「がん治療」では手術による治療費が高額であり、放射線治療や抗がん剤治療は手術に比べて治療費が安いため、入院前に三大治療(手術・放射線治療・抗がん剤治療)が行われる場合があります。アフラックの生きるためのがん保険Daysなら、三大治療(手術・放射線治療・抗がん剤治療)による入院前の三大治療(放射線治療)は「入院しなくても」保障します。

ポイント2: 三大治療による通院は入院でなくても保障！

「がん治療」では放射線の照射技術が進んだため、放射線治療は通院で行うケースがあります。治療方法にもよりますが、場合によっては入院も通院も通院しなくてもいいこともあります。アフラックの生きるためのがん保険Daysなら、三大治療(手術・放射線治療・抗がん剤治療)による通院(放射線治療)は「入院しなくても」保障します。

ポイント3: 三大治療による通院が強化してより保障！

「がん」が「再発」や「転移」などで再発(再発)した場合は、再発手術治療を行うこともありますが、場合によっては通院が長期化しやすくなるケースもあります。アフラックの生きるためのがん保険Daysなら、三大治療(手術・放射線治療・抗がん剤治療)による通院(再発)による「再発」も「入院しなくても」保障していただきます。

このようなケースの通院でもー

アフラックの「生きるためのがん保険 Days」なら安心！

通院治療が増えている今だからこそ通院をしっかりと保障する！

アフラックの「生きるためのがん保険 Days」この機会にぜひご検討ください！

※商品の詳細はパンフレット(無料請求)をご覧ください

お問い合わせ: 0120-937-663

<補助チラシ A4 判ウラ>

CD-R収録 コンテンツ	① 発信封筒サンプル
	② カバーレター(EXCEL形式/A4判1ページ)
	③ 「生きるためのがん保険Days」(募集文書(WORD形式/A4判6ページ))
	④ 補助チラシ(WORD形式/A4判[表裏])
	⑤ 返信封筒サンプル(PDF形式)
案内対象	「がん保険」未契約者
使用方法	「新規開拓」「追加販売」

商品 002 : 「生きるためのがん保険 Days プラス」(A コース)

あなたの「がん保険」に関する重要なお知らせとは…？

原状回復をお支払いしながらお読みください！

大切なご質問事項へ:

こんにちは！
アフラック 募集代行店、株式会社おまかせサポートセンターです。
今日は、あなたに重要なお知らせがメールでお知らせされました。そのお知らせは、様々ではない、あなたに大切な「がん保険」のことです。

まずは、お手持の保険契約書の内容をご確認してみてください！

早速申し上げます。あなたの「がん保険」には不足する保障があるからではありません。今、ご懸念されている、**「がん治療」における入院患者数に比べて、いまでは「がん」は「通院治療」で治す時代になっています。**そのほか、「がん治療」にもこうした治療法の多様化により、「がん」は「通院治療」で治す時代になっています。そのほか、

「がん」は通院治療で治す時代に！

Copyright © 2011 The Dai-ichi Kangaro Co., Ltd. All Rights Reserved. (続きをご覧ください！)

<募集文書 A4 判 1/6 ページ>

特約や通院でも給付金が受け取れる。「がん治療」の実際に合わせて保障内容をプラスできる方法があるのです！

このことを、あなたにお伝えしたくて、今日はお手紙を差し上げました。

さっそくご紹介します。これでは「がん治療」に追加されていた、あなたからご心配できるアフラックの「がん保険」ご契約のための募集文書、それが…

【生きるためのがん保険 Days プラス】です！

現在のあなたの「がん保険」

【生きるためのがん保険 Days プラス】は、あなたの「がん保険」をそのままにしたがらぬ4つの保障(通院も通院しなくても保障)や、あなたの「がん保険」をアップグレードします。1つは、通院中の三大治療(手術・放射線治療)ご契約のための募集文書、それが…

※ 生きるためのがん保険 Days プラス (Aコース) (募集料10,000円/年(保険料: 標準))

まずは特約に追加するための「基本保障」です。基本保障は「新契約給付」の「新契約給付」の2つあります。

特約に追加するための基本保障

■ 新契約給付
初めてがんを診断されたとき、一時金として50万円受け取れます。ただし、上記の新契約給付は5万円になります。
⇒ 入院、通院の三大治療(手術・放射線治療)による一時金が受け取れます！

■ 入院給付金
がん、上記の新契約給付を目的として入院した時、通院したとき(再発含む、1日に1回)の入院給付金が支払われます。なお、この給付(手術、放射線治療、抗がん剤治療)による治療(入院)による入院(再発)は、入院しなくても、日数制限なく、保障されます。
⇒ 入院前の三大治療(手術、放射線、抗がん剤)での通院も保障します！
⇒ 通院期間が長くなっても、通院の日数制限なく保障します！

Copyright © 2011 The Dai-ichi Kangaro Co., Ltd. All Rights Reserved. (続きをご覧ください！)

<募集文書 A4 判 3/6 ページ>

次に、「生きるためのがん保険 Days プラス」には特約の追加があります。これは、特約の追加をすることで、保障の内容を充実させているからです。このお知らせに添ってお知らせしていないことでした。

想像してみてください。もしも、あなたがこのまま「がん」になってしまったら、今の「がん保険」の保障を考えると、現在の「がん保険」ではカバーできない保障があるからかもしれません。

でも、ご安心ください。今回お伝えしているご契約です。あなたの「がん保険」をそのままにしたがらぬ、不足している保障を補完できる「生きるためのがん保険 Days プラス」を、ぜひこの機会にお申し込みください！

■ 特約
さらに詳しい保障内容やあなたの保障料につきましては、パンフレットを御覧いただけます。お申し込みください。なお、以下にご契約の申し込み書類を添付していただく必要があります。契約書・保険料請求書をお送りいたします。あらかじめご了承ください。

□ お申し込みはカンタンです！
特約の「申込書」を印刷して、必要事項をご記入・捺印のうえ、送料無料で返信封筒で送ってください。お申し込みのペースにご返信します！

申込書ご提出締切日 ⇒ 月 日迄

※ 電話やお手持の保険書についてお問い合わせは下記まで

フリーダイヤル **0120-937-663**
受付時間: 9:00~17:00 (土日・祭日を除く) 受付時間外は留守電がかかります。

〒254-0042 静岡県静岡市駿河区1-3-26 9F 9F 9F TEL: 0120-937-663

〒251-0005 静岡県静岡市駿河区1-1-1 1F TEL: 0485-23-3008

「パンフレット」は「保険料請求書」を印刷して、必要事項をご記入・捺印の上、送料無料で返信封筒で送ってください。お申し込みのペースにご返信します。*お申し込みのペースにご返信します。*お申し込みのペースにご返信します。*お申し込みのペースにご返信します。*

Copyright © 2011 The Dai-ichi Kangaro Co., Ltd. All Rights Reserved. (お申し込みのペースにご返信します！)

<募集文書 A4 判 6/6 ページ>

「特約MAX」よくある質問コーナー

Q1 「がん」と「上皮内新生物」はどう違うの？
 >>> 「がん」について・・・
 「がん保険」で保障される「がん」とは「悪性新生物」のことをいいます。
 「上皮内新生物（上皮内がん）」は上皮内にとどまり、一般的に転移を起さず、転移の可能性もありません。今までの「がん保険」では、上皮内新生物は保障されていませんが、「特約MAX」では上皮内新生物も保障しています。
※1. この2つの病態は、悪性新生物から上皮内新生物へと移行する可能性があります。

Q2 特約MAXの保障はいつから始まるの？
 >>> ご契約スケジュールについて・・・
 特約MAXの保障は、ご契約の完了後、ご契約の完了日から保障が開始されます。
 ※契約の「ご契約の完了日」は、「特約MAX」の契約日よりとなります。この日の前日までに保障が開始されます。

(⇒ 詳細はよくある質問をご覧ください)

<補助チラシ A4 判オモテ>

Q3 これからの保険料はどうなるの？
 >>> お支払いいただく保険料について・・・
 「がん保険」と同一の方法で「特約MAX」の保険料がプラスされます。
 現在ご契約の「がん保険」の保険料に、特約MAXの新たな保険料をプラスするだけです。
 ※現在の保険料は、一律上がりませんが、「がん保険」に「特約MAX」をプラスした後の保険料が今後の保険料となります。

Q4 家族契約の場合、本人だけでも入れますか？
 >>> ご契約の仕組みについて・・・
 保険料者の方の中で、ご本人様・配偶者様・お子様、必要ならお孫様までご契約できます。

Q5 申し込みの手続きはどうすればいいですか？
 >>> 申込書にご記入・ご捺印のうえ郵送するだけ！

(⇒ 詳しくはパンフレットをご覧ください)

<補助チラシ A4 判ウラ>

■ 「特約 MAX 終身変更」募集文書

**この先ずっと、いつまでも
保険料が上がらない！！**

**「更新で突然保険料が上がった！」なんて、
これからはそんな心配はいりません…**

大切なご契約者へ！

ご心配は！
 アフタック募集代理店、株式会社おまかせネットです。
 このお知らせは、アフタックの「がん保険」にご加入いただいている大切なご契約者様
 にお送りしています。

「更新で突然保険料が上がった！」なんてよく耳にする話。
 先ずきか不透明なこの時代に、更新のために保険料が上がってはいらぬと願う方も
 いらっしゃるかもしれません。

☑ 保障の負担が軽減されている・・・
 ☑ 将来の年金がどうなるのかわからぬ・・・
 ☑ 収入が下がったのだからお金の心配が・・・

将来のことを考えると、不安になってしまふことありますね。
 でも実は！！

あなたの「がん保険」にセットされている「特約MAX」もそんなタイプなのです！

Copyright © 2009-2011 OnkashinBio Co., Ltd. All Rights Reserved.

<募集文書 A4 判 1/6 ページ>

上の人数が保障の対象になります。

☑ 保障期間
 「がん保険」の保障は、ご契約の開始日より、「特約MAX (10年タイプ)」は
 10年間の更新期間が経過した時点で契約が終了となります。

☑ 保障料
 保障料は更新の際は、そのときの被保険者ご自身の年齢・性別・性別により決まり、
 10年ごとに更新されます。

更新はいいのでしょうか？
 これが、あなたの「特約MAX (10年タイプ)」です。

さて、この保障を「終身タイプ」に変更するかどうか？
 それでは、「終身タイプ」への変更後の保障内容について詳しくお話ししましょう。

■ 「終身タイプ」へ変更手続きした後は？

☑ 保障内容
 今までの10年以上の継続加入からの保障が、10年間継続した後も、「日額1万円」が
 保障されるようになります。

☑ 保障期間
 今までの10年ごとの更新から、保障の期間は10年間で、その10年間の更新の人数を
 固定し、その後の更新は10年ごとに行われます。

☑ 保障料
 今までの10年更新ごとの更新ごとの更新料が、更新後は一律上がりません！

例えば、30歳の男性の場合は、次のページのようになります。

Copyright © 2009-2011 OnkashinBio Co., Ltd. All Rights Reserved.

<募集文書 A4 判 3/6 ページ>

■ 注 意
 詳しい保障内容やあなたの保険料につきましては、パンフレットを御覧いただきま
 した上で、そちらをご覧ください。また、ご不明な点やご質問等ありましたら、
 いつでもお気軽に下記までご連絡ください。

なお、今回ご案内の「特約MAX終身変更」は、申込書提出期間を過ぎてご返
 送いただきました、契約は、保障料が変わる場合もございます。
 あらかじめご了承ください。

☑ お申込みはカンタンです！
 同封の「申込書」に必要事項をご記入・捺印のうえ、送料無料で
 速達封筒でお送りくださいのうえにご返送下さい！

☑ お申込みは今すぐ！
「特約MAX終身変更」申込書ご提出締切日 ⇒ *月*日

商品やお手続きについてのお問い合わせは下記まで
フリーダイヤル 0120-937-663
受付時間：9:00-17:00(日・祝祭日) ※17:00以降は録音メッセージです

【募集代理店】株式会社おまかせネット
 〒204-0042 東京都千代田区1-3-2666A1F TEL:03-2013-0700
 【引渡保険会社】アフタック株式会社
 〒221-0005 神奈川県横浜市青葉区1-1-17 TEL:0465-23-3000

Copyright © 2009-2011 OnkashinBio Co., Ltd. All Rights Reserved.

<募集文書 A4 判 6/6 ページ>

CD-R収録 コンテンツ	① 発信封筒サンプル	ゴミ箱に直行させない！確実に興味を引き、開封させる弊社使用の発信封筒サンプル。
	② カバーレター(Excel形式/A4判1ページ)	DMによるセールスを円滑にする！あいさつ&DM同封物一覧が書かれたカバーレター。
	③ 「特約MAX」募集文書(WORD形式/A4判6ページ)	見込客を行動に駆り立てる！「言葉の力」で驚異的な成約率を叩き出すDMの主役。
	④ 「特約MAX終身変更」(WORD形式/A4判6ページ)	人は感情で行動し理屈で納得する！提案プランを図式化して納得させる図解ツール。
	⑤ 補助チラシ(WORD形式/A4判[表裏])	募集文書の説得性を補強する！見込客にもうひと押しのニードを喚起する補助チラシ。
	⑥ 返信封筒サンプル(PDF形式)	反応を取りこぼさない！申込書の不備を削減し書類の提出漏れを防ぐ返信封筒サンプル。
案内対象	「新がん/Sがん(Ⅱ)保険」既契約者	
使用方法	「追加販売」	

すぐに使えるように編集加工してお届けします！

一刻でも早くあなたに試していただくために、CD-Rに収録されている募集資材一式は弊社で次の情報を編集加工したうえであなたにお届けします。

- アソシエイツ（代理店）情報・・・貴代理店名・住所・電話番号・営業時間
- 引受保険会社（アフラック担当支社）情報・・・アフラック担当支社名・住所・電話番号

これで商品到着後、すぐにでも募集をスタートすることが可能なはずです。もちろん、募集文書の著作権はフリーにしています。アフラックへの募集文書登録も申請済みですので、CD-Rが到着したその日からご使用になれるわけです。ですから・・・

あなたがやるべきはCD-Rのデータを印刷して、それをお客様に送るだけ。そして、申込書が返信されてくる間、数日間待っていてください。たったこれだけで、これまでの常識を覆す成果を実感することができるでしょう。



すべての募集文書にあなたのアソシエイツ情報と担当者情報を入力します！

契約日・保険料が変わる場合がございます。あらかじめご了承ください。

お申込みはカンタンです！
同封の「申込書」「意向確認書」に必要事項をご記入・捺印のうえ、
送料無料の返信封筒で今すぐお近くのポストにご投函下さい！

申込書ご提出締切日 ⇒ 月 日迄

商品やお手続きについてのお問い合わせは下記まで

フリーダイヤル 0120-937-663
受付時間：9:00～17:00（日・祝除） ※17:00以降は自動音声にて受付しております。

【募集代理店】株式会社 おまかせホットライン
〒254-0042 神奈川県平塚市明石町6-13 つるやビル1階 TEL:0120(937)663

【引受保険会社】アフラック湘南支社
〒251-0055 神奈川県藤沢市南藤沢18-1 リード藤沢ビル6階 TEL:0466-23-3608

“給付金などが支払われない場合”や“新たな契約への乗換に関する事項”など、お客様にとって不利益となることも記載されていますので、必ずご確認ください。

pg. 6

Copyright © 2011 Omakasehotline Co.,Ltd. All Right Reserved.
AF000-2011-0037 *月*日 (ありがとうございました)

あなたに提供するものは CD-R だけではありません！

さらに、「ドカン！」と売上を伸ばすDMパッケージの商品内容はCD-Rだけではありません。いずれの商品にも

次の2つがセットされています。あなたが実際に見込客へDMを送るにあたって、DMパッケージの全体像をより明確に理解してもらい、より確実に成果を上げてもらうためです。

DM パッケージ見本（実物）



取扱説明書(テレマトーク原稿付)



つまり、ひとつの商品につき以下の3点セットが商品内容になるわけです。

- 商品内容 # 1 CD-R(DM パッケージ募集資材一式データ)
- 商品内容 # 2 DM パッケージ見本(実物サンプル)
- 商品内容 # 3 取扱説明書(テレマトーク原稿付)

さて、あなたにはこのDMパッケージを使って、何がなんでも成果を出していただきます。さもないと、僕の信用に関わるからです。ですから今回は・・・

さらに、「サポート特典」をご用意いたしました！

商品を送っただけで、「後はお好きにどうぞ！」なんてことは言いません。マンツーマンのフォローもいたします。CD-Rや取扱説明書だけでは理解できないこともあるかもしれません。直接僕に聞きたいことだってあるでしょう。そんなあなたのために、僕、田中正博がメールでサポートします。商品のお届けから90日間はマンツーマンで、何度でも、納得いくまで、あなたにアドバイスさせてもらいます！

■ サポート特典 メールによる個別アドバイス [90 日間/回数無制限]

メールによる個別サポートは、いつでも、何度でも、お答えいたします。商品購入後、メールによる個別サポート専用のメールアドレスをお知らせします。そのアドレスにご質問くだされば、最低でも2日営業日以内には回答を差し上げます。

以上が「ドカン！」と売上を伸ばすDMパッケージの内容です。

肝心のDMパッケージの購入費用はいくらなのか？

1通のDMがビジネスを劇的に変えてくれることがあります。あるいは、ビジネスモデルそのものを構築してくれることもあります。独立から6年半経った今、僕はそのことを我が身で体験してきました。何しろDMだけで、これまでに16,127件もの保険を販売し、数億円もの手数料を稼いできたのです。

でもその一方で、今から「優れたDMを作るスキルを習得しよう！」とするのは大変なことです。まず、見込客を行動させる「売れる文章」が書けるかどうかネックになりますよね。次に、それがクリアできたとして、募集文書を完成(申請&承認)させるのに、いったいどれだけの時間と労力がかかるでしょう？

あなたも募集文書を作成してアフラックに申請してみれば分かります。正直いって、あまりにも面倒くさいのでウンザリすると思いますよ。実際、DMパッケージの完成にはひとつの商品につき、最短でも1ヶ月、最長で2ヶ月以上の制作期間がかかっています。まあ、ここであなたに愚痴をこぼしても仕方のないのですが、要するに購入費用について触れる前に、次のことを僕は聞いてみたいわけです。あなたは…

いつもの反応のないDMパッケージにムダ金を使い続けますか？

または、「売れる文章」のスキルを習得したうえで、

ゼロから膨大な労力と時間を費やしてDMパッケージを自ら作ってみますか？

それとも、目の前にある、成果が実証済みのDMパッケージを今すぐ手に入れますか？

どうでしょう？

あらゆる角度から天秤にかけてみてください。今回、DMパッケージは全商品にサポート特典(メールによる個別アドバイス)をお付けして次の価格でご提供します。現金、またはクレジットカード(分割可)でご決済ください。商品はあなたの販売環境や保有契約に合わせてお選びください。1つでも複数でもOKです。

商品 001	生きるためのがん保険 Days(ベースプラン)	
商品内容	商品内容#1	CD-R(DMパッケージ募集資材一式データ)
	商品内容#2	DMパッケージ見本(実物)
	商品内容#3	取扱説明書(テレマトーク原稿付)
	サポート特典	メールによる個別アドバイス(90日間/回数無制限)
案内対象	「がん保険」未契約者	
使用方法	新規開拓追加販売	
返品保証	あり(90日間満足返品保証)	

購入価格：¥65,000(税/送料/代引手数料込)

商品 002	生きるためのがん保険 Days プラス(Aコース)	
	商品内容#1	CD-R(DMパッケージ募集資材一式データ)

商品内容	商品内容#2	DMパッケージ見本(実物)
	商品内容#3	取扱説明書(テレトーク原稿付)
	サポート特典	メールによる個別アドバイス(90日間/回数無制限)
案内対象	「新がん/Sがん(Ⅱ型)/21がん保険」既契約者	
使用方法	新規開拓・追加販売	
返品保証	あり(90日間満足返品保証)	

購入価格：¥65,000(税/送料/代引手数料込)

商品 003	充実 PACK(パワーアッププランⅢ)	
商品内容	商品内容#1	CD-R(DMパッケージ募集資材一式データ)
	商品内容#2	DMパッケージ見本(実物)
	商品内容#3	取扱説明書(テレトーク原稿付)
	サポート特典	メールによる個別アドバイス(90日間/回数無制限)
案内対象	「Sがん(Ⅱ型)」既契約者	
使用方法	追加販売	
返品保証	あり(90日間満足返品保証)	

購入価格：¥65,000(税/送料/代引手数料込)

商品 004	新 EVER 特約シリーズ(特約 5 種類)	
商品内容	商品内容#1	CD-R(DMパッケージ募集資材一式データ)
	商品内容#2	DMパッケージ見本(実物)
	商品内容#3	取扱説明書(テレトーク原稿付)
	サポート特典	メールによる個別アドバイス(90日間/回数無制限)
案内対象	「IBEVERシリーズ」既契約者	
使用方法	追加販売	
5つの特約	①三大疾病増額 ②通院 ③総合先進医療 ④手術見舞金 ⑤女性疾病	
返品保証	あり(90日間満足返品保証)	

購入価格：¥65,000(税/送料/代引手数料込)

商品 005	特約 MAX/特約 MAX 終身変更	
商品内容	商品内容#1	CD-R(DMパッケージ募集資材一式データ)
	商品内容#2	DMパッケージ見本(実物)
	商品内容#3	取扱説明書(テレトーク原稿付)
	サポート特典	メールによる個別アドバイス(90日間/回数無制限)
案内対象	「新がん/Sがん(Ⅱ型)」既契約者	
使用方法	追加販売	

返品保証

あり(90日間満足返品保証)

購入価格：¥35,000(税/送料/代引手数料込)

ここで良いニュースと悪いニュースがあります…

さて、ここであなたに良いニュースと悪いニュースがあります。まずは良いニュースからお話しますね。良いニュースとは、今なら全商品を通常価格の「14,800円オフ！」の特別価格でご購入いただけるということです。実をいうと、購入価格はすべて通常価格から「14,800円」を割り引いた金額で表示されています。

なぜか？

あなたもご存知のとおり、去る2011年3月22日にアフラックが新商品を発売しましたよね。そう、DMパッケージにも収録されている「生きるためのがん保険Days」「生きるためのがん保険Daysプラス」「充実PACK(パワーアッププランⅢ)」です。それからというもの、僕のところには、旧DMパッケージのご購入者から「新商品のDMパッケージの発売はまだですか？」という問い合わせが数多く寄せられていました。

もちろん、すぐに僕は新商品のDMパッケージ制作に着手しました。ところが、先ほどもお話したとおり、DMパッケージ収録の募集文書にはアフラックの承認が必要で、その手続きにえらい時間がかかってしまい、とうとう5月の連休明けまで発売できずにいたのです。というわけで…

今回の特別価格でのご提供はお待たせしたお詫びです。出来たてホヤホヤのDMパッケージを特別価格(表示価格)でのご提供させていただきます。これが良いニュースです。

次に悪いニュースです。悪いニュースとは特別価格は「期間限定」だということです。全商品「14,800円オフ！」の特別価格でのご提供は今月限り、つまり2011年5月31日までになります。以降は通常価格に戻してディスカウントは行いません。これが悪いニュースです。

ちなみに、2011年6月1日以降、全商品の通常価格はこうなります。

DMパッケージ		5月31日まで	6月1日以降
商品001	「生きるためのがん保険Days(ベースプラン)」	¥65,000	¥79,800
商品002	「生きるためのがん保険Daysプラス(Aコース)」	¥65,000	¥79,800
商品003	「充実PACK(パワーアッププランⅢ)」	¥65,000	¥79,800
商品004	「新EVER特約シリーズ(特約5種類)」	¥65,000	¥79,800
商品005	「特約MAX」「特約MAX終身変更」	¥35,000	¥49,800

さらに、セットで購入いただくと15%割引になります！

なお、複数商品をお買い求めの方には15%の「セット割引」の適用がございます。例えば、「商品001」と「商

品002」を同時にご購入いただいた場合はこうなります。

商品 001 : 生きるためのがん保険 Days(ベースプラン)・・・¥65,000 — ①

商品 002 : 生きるためのがん保険 Days プラス(A コース)・・・¥65,000 — ②

通常ですと、① + ② = ¥130,000 のところをセット割引 15%が適用されて「特別価格」の割引に加えてさらに、¥19,500 もお得な¥110,500 でお買い求めいただけます。

「セット割引」は複数商品を購入いただいた時点で自動的に適用になります。ご購入後の自動返信メールには「割引価格での表示」がされていませんが、商品お届け時の代引払いの際には「割引価格でのご請求」になります。その点はどうかご安心ください。

ただし、複数商品を別の機会に追加注文いただいても、「セット割引」の対象にはなりませんので、あらかじめご注意ください。「セット割引」は同時に複数商品をご購入の際だけ適用とさせていただきます。

この DM パッケージにどれほどの価値があるのか？ それは 90 日後、DM の実践結果をみて あなたが決めてください！

さて、DMパッケージは、僕のアソシエイツ事業の核となる、いわば「儲けのタネ」です。正直、価値のわかる方にとっては大バーゲンセールだと思います。何度でも使えますし、初回に2件程度の申込書の返信があれば十分に元は取れて、その後はあなたの手元には利益だけが残るからです。

とはいえ、どんなバーゲン品でも、どれだけ価値ある商品でも、購入金額を高いと感じる方もいるでしょう。ですから、少しでもそう感じたのであれば決して無理をしないでください。当然ながら、DMを送るには郵便代がかかります。加えて、「ドカン！」と売上を伸ばすためにはある程度のボリュームでDMを送る必要もあります。(正直、数十件程度のボリュームでは厳しいです・・・)

つまり、DMパッケージを購入した後もそれなりのコストはかかるということです。従って、そのコストをもたないと感じるならば、DMパッケージを送ることはできず、当然ながら成果も出ないということになります。それではせっかくご購入いただいても本末転倒です。だから無理して購入するのは控えていただきたいのです。

けれど、もしあなたが営業活動でDMを活用したいと考えていて、今まさにこの瞬間にDMパッケージの購入を迷っているのなら、僕からあなたに言えることがひとつあります。

DMパッケージにどれほどの価値があるのか？

それは90日後、DMの実践結果をみて、あなたが決めてください！

先にお話したとおり、DMパッケージをお試しいただき、満足いく結果が得られなかったときには、どうぞご返品ください。専用口座に預けたままの代金をそっくりそのままご返金いたします。

今、あなたの目の前には3つの選択肢があります。

1. いつもの反応のないDMにムダ金を使い続ける
2. 「売れる文章」のスキルを習得して膨大な労力と時間を費やしてDMパッケージを自作する
3. 目の前にある、成果が実証済みのDMパッケージを今すぐ手に入れる

どれを選ぶかはあなた次第です。あなたもご存知のとおり、リスクのない投資などビジネスの世界ではあり得ないことです。でも、今回の僕からのご案内は唯一の例外です。DMパッケージを試すことに何のリスクもないことをご理解いただいたあなたなら、もうお決めになっていることでしょう。その答えは、もちろん…

「リスクがないなら、とりあえず試してみる！」

ですよね！

あなたからのお申し込みをお待ちしています。

株式会社おまかせホットライン

代表取締役



■ 追伸

今、あなたが目にしている購入価格が「65,000円」ないし「35,000円」だったとしたら、とてもラッキーです。特別価格での表示金額だからです。ただし、この金額でのご提供は2011年5月31日(火)までになります。以降の価格表示は定価に戻って「79,800円」ないし「49,800円」になります。

ご購入を検討されている方はお急ぎください！

まずはDMパッケージをお試しいただき、その威力を90日間じっくり吟味されてはいかがでしょう？

ご購入はカンタンです！

「オーダーシート」に必要事項をご記入いただき、FAXにてそのまま返信いただくだけ。5営業日程度で、DMパッケージの募集文書をあなた専用に編集加工してお届けします。

【ドカン！と売上を伸ばす DM パッケージに関するお問い合わせ】

www.masahirotanaka.org/dm2011/

株式会社おまかせホットライン/カスタマーサポート

〒254-0042 神奈川県平塚市明石町6-13 つるやビル1階

E-mail info@masahirotanaka.org TEL:0463-25-1191/FAX:0463-25-1194

▶ FAX : 0120-251-668 (24 時間受付 OK!)

ドカン! と売上を伸ばす DM パッケージ

<FAX 専用申込書>

以下の購入フォームに必要事項をご入力ください。商品の購入代金は代金引換払いになります。商品お届け時に商品と引き換えで購入代金をお支払いください。(事前振込は不要です)お支払方法は、「①現金」「②クレジットカード」の2つからお選びいただけます。なお、ご注文いただいてから弊社にて募集文書の編集加工をいたしますので、商品のお届けまで5営業日程度のお時間をいただきます。事前にご了承ください。

DM パッケージ商品名 (□にチェックしてください)		購入価格
<input type="checkbox"/>	商品 001 生きるためのがん保険 Days(ベースプラン)	¥ 65,000(税/送料込)
<input type="checkbox"/>	商品 002 生きるためのがん保険 Days プラス(A コース)	¥ 65,000(税/送料込)
<input type="checkbox"/>	商品 003 充実 PACK(パワーアッププランⅢ)	¥ 65,000(税/送料込)
<input type="checkbox"/>	商品 004 新 EVER 特約シリーズ(5 種類)	¥ 65,000(税/送料込)
<input type="checkbox"/>	商品 005 特約 MAX・特約 MAX 終身変更	¥ 35,000(税/送料込)

貴社名 (個人名)	フリガナ :
メールアドレス	@
電話番号	- -
ご住所	郵便番号 : -
支払方法 (□にチェックしてください)	<input type="checkbox"/> 現金 (代金引換) <input type="checkbox"/> クレジットカード (代金引換)

複数商品をご購入いただいた場合は15%の「セット割引」が自動的に適用になります。商品お届け時のご請求金額は「割引価格での表示」になりますので、その点はどうかご安心ください。

[商品に関するお問い合わせ]

株式会社おまかせホットライン

〒254-0042 神奈川県平塚市明石町 6-13 つるやビル 1階

E-mail: info@masahirotanaka.org TEL: 0463-25-1191 / FAX: 0463-25-1194

WEB からはコチラ! >>> <http://www.masahirotanaka.org/dm2011/>